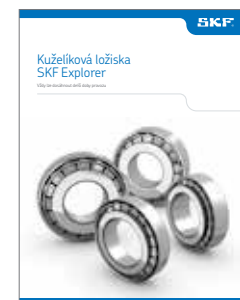


Nejnovější publikace SKF v češtině

Všechny SKF publikace najdete v elektronické formě ke stažení na našich webových stránkách www.skf.cz. Stačí zadat do vyhledávání číslo publikace nebo název.

Nové publikace je možné si objednat také v tištěné formě. Kontaktujte nás na e-mailu skf.cz@skf.com



Kuželíková ložiska SKF Explorer
17413 CS - 7 stran



Kuličková ložiska SKF Explorer
17453 CS - 7 stran



Poškození ložisek a analýza jejich příčin
14219 CS - 103 stran



Řešení SKF pro zemědělství
17592 CS - 15 stran



Maintenance Assessment
17559 CS - 3 strany



Vybrané produkty pro údržbu (MaPro)
03000/2 CS - 122 stran



SKF Analýza potřeb zákazníků
15538/1 CS - 5 stran



Bateriový mazací lis TLGB 20
16004 CS - 4 strany



SKF Multilog On-line System IMx-8
17192 CS - 7 stran



SKF Multilog On-line System IMx-8
17174 CS - 7stran



Stav strojů může nyní monitorovat každý
17165 CS - 4 strany



Snímač SKF QuickCollect
17198 CS - 4 strany

© SKF je registrovaná obchodní značka SKF Group

© SKF Group 2018
Obsah této publikace je chráněn autorským právem vydavatele a nesmí být reprodukována (ani výňatky) bez jeho předchozího písemného souhlasu. Přestože kontrola správnosti údajů uvedených v této tiskovině byla věnována nejvyšší péči, nelze přijmout odpovědnost za ztráty či škody, ať už přímé, nepřímé nebo následné, které byly způsobeny použitím informací uvedených v této publikaci.

www.skf.cz

PUB EV/R1 CS • leden 2018



Fokus SKF CZ

Nové programy jsou odpovědí na potřeby zákazníků

SKF Premium a SKF Rotation For Life jsou aktuálně nové koncepty servisních smluv neboli dlouhodobé servisní kontrakty zaměřené na výkonnost konkrétních rotačních zařízení.

Program SKF Premium pomáhá zákazníkům používajícím ložiska SKF identifikovat skutečné požadavky na údržbu a provoz, a zajistit si tak možné úspory nákladů. Je to vlastně typ servisního kontraktu, který doplňuje rámcový kontrakt nákupu produktů a umožňuje tím výrobním firmám zavádět moderní, vyspělé a „smart“ technologie bez nutnosti vysokých počátečních investic.

Ve finanční terminologii jde o jeden ze způsobů, jak využít operativní finanční prostředky (OpEx) na pořízení nových technologií a nemuset tak čerpat investiční prostředky (CapEx). **Zákazníci SKF tedy už o nových technologiích prediktivní údržby nemusí jen snít a čekat na schválení investic, ale rovnou je zkoušejí, ověřují a zavádějí.** Úvodní nabídka poskytuje zákazníkům používajícím ložiska SKF jako bonus bezplatnou analýzu potřeb zákazníka (CNA) a velmi zvýhodněnou sadu SKF přístrojů a služeb pro zvýšení výkonnosti rotačních strojů, a to za předpokladu splnění určitých kvalifikačních kritérií. Do programu lze podle potřeby přidat další technologie a služby pro výkonnost rotačních strojů, a to za pevný měsíční poplatek. Odpadá tak nutnost kapitálových investic.

Program SKF Rotation For Life zaručuje spolehlivost a dostupnost vybraných klíčových rotačních strojů a snižuje tak zákazníkům celkové náklady na jejich vlastnictví v průběhu sjednaného období smlouvy. Balíček služeb Rotation For Life



Jan Klement, technický ředitel společnosti SKF CZ: „Provozovatelé strojů procházejí obdobím změn a nejistot. Omezené rozpočty na kapitálové výdaje komplikují obměnu klíčových výrobních prostředků. Efektivní provoz a údržba proto mají zásadní význam. Tyto nové programy společnosti SKF přinášejí zákazníkům používající naše ložiska vše, co potřebují pro dobře plánovanou strategii údržby, a to spolu s odborným poradenstvím ve všech fázích procesu.“

je poskytován za pevný nebo flexibilní měsíční poplatek a zaměřuje se na smluvně stanovené výkonnostní cíle. Jeho součástí může být posouzení strategie náhradních dílů a zásob, posouzení vybraných klíčových rotačních strojů z hlediska spolehlivostního inženýrství a dodávka ložisek v dlouhodobém výhledu. SKF Rotation For Life zahrnuje široký rozsah možností nabízených společností SKF v jedinečném

balíčku přizpůsobeném podle konkrétních potřeb zákazníka. K dodávce ložisek může být součástí správa mazání, těsnění, výroby pro měření a diagnostiku stavu strojů, služby vzdálené diagnostiky, analýza kořenových příčin selhání, kontrola kvality, mechanické služby (montáž, demontáž a renovace ložisek), školení a další služby. www.skf.cz

Studenti ve Schweinfurtu



Studenti českých technických univerzit navštívili v listopadu loňského roku **Sven Wingquist Test Center**, nově otevřené testovací centrum velkorozměrových ložisek v německém Schweinfurtu.

Exkurze se zúčastnilo 12 studentů, vítězů facebookové soutěže, kteří správně vypočetli speciálně vytvořené soutěžní úlohy. Soutěžící se museli poprat například s výpočtem zbytkové radiální vůle ložiska po montáži nebo s určením domazávacího intervalu. Ke správným výpočtům si studenti mohli dopomoci softwarem Bearing Calculator, který je k nalezení na našich webových stránkách.

Výherci v testovacím centru viděli například jeden ze zaváděcích testů ložiska o průměru 4 metry. Studenti také měli možnost vše diskutovat s aplikačními inženýry testovacího centra a měli samozřejmě spoustu dotazů. Pokud něco nedokázali vysvětlit, tak to jednoduše nakreslili, takže jazyková bariéra nebyla problémem.

Společnost SKF investovala v Německu 40 mil. eur do průlomového projektu s názvem Sven Wingquist Test Center, se záměrem dosáhnout zásadního pokroku ve vývoji velkorozměrových ložisek. **Testovací centrum umožňuje simulovat působení napětí, jemuž je vystaveno ložisko ve větrné elektrárně v průběhu asi 20 let.**

Testovací centrum Sven Wingquist je vybaveno dvěma testovacími zařízeními. Jedno zařízení je určeno pro testování uspořádání hlavních hřídelí větrných turbín. Druhé zařízení je využíváno pro testování ložisek používaných v jiných průmyslových sektorech, včetně těžebního, stavebního, výroby oceli a námořní dopravy.



Malý velký pomocník – SKF DialSet

Zákazníci se nás často ptají: „Poradíte mi, jako odborník prodávající ložiska, jak a čím, jakou dávkou mám ložiska mazat?“ Pro ně-koho neřešitelná situace, pro nás v SKF však nahrávka na smeč.



SKF má vyvinutou velmi užitečnou, chytrou aplikaci SKF DialSet, která je určena k tomu, aby vám pomohla správně nastavit například automatické maznice System24. Po volbě kritérií, kterými jsou typ ložiska, provozní teplota, otáčky a typ plastického maziva vhodného

pro danou aplikaci, vám program ukáže správné nastavení vašich automatických maznic System24. Poskytuje také rychlý a jednoduchý nástroj pro výpočty domazávacích intervalů a množství maziva. Tato aplikace je navíc zdarma ke stažení na našich webových stránkách www.skf.cz.



pro danou aplikaci, vám program ukáže správné nastavení vašich automatických maznic System24. Poskytuje také rychlý a jednoduchý nástroj pro výpočty domazávacích intervalů a množství maziva. Tato aplikace je navíc zdarma ke stažení na našich webových stránkách www.skf.cz.

A to jak v samostatné verzi pro Windows, tak pro mobilní verze operačních systémů iOS a Android.

Jedna malá nápověda – v aplikaci lze nastavovat domazávací intervaly nejen pro maznice System24, ale také pro vícebodové zařízení TLMP. Ten, kdo už se trochu vyzná v mazacích systémech, ví, že zařízení TLMP je malý progresivní mazací systém a tudíž SKF DialSet je možné použít pro orientační výpočet domazávacího intervalu a domazávací dávky.

Ptejte se obchodních zástupců SKF, jsou připraveni vás s aplikací naučit pracovat.

**NOVÉ
TERMÍNY
technických kurzů SKF
na jaro jsou vypsané!**

Najdete je na www.skf.cz
Pro slevu 10% použijte
slevový kód:
EV01/18

Nejnovější online katalog SKF usnadňuje výběr ložisek

Nejnovější online katalog ložisek SKF tvoří hlavní část stránky www.skf.cz a obsahuje nové funkce, které pomohou zákazníkům při výběru optimálního uspořádání ložisek pro jejich projekt.

Cílem autorů bylo, aby se tato nová publikace stala základní technickou pomůckou pro uživatele valivých ložisek, ve které najdou potřebná ložiska, vhodné konfigurace, použití a podrobné postupy správné montáže, které zajistí dlouhou a bezproblémovou provozní trvanlivost ložisek.

Technická část katalogu byla od základu přepsána a nyní obsahuje návod výběru ložisek krok za krokem „Zásady pro volbu valivých ložisek“, který zákazníkům usnadňuje výběr správného uspořádání ložisek pro jejich konkrétní stroj nebo projekt. Tento inovativní nástroj, který těží z rozsáhlých zkušeností SKF v oblasti návrhu, montáže a provozní údržby valivých ložisek, je k dispozici rovněž jako online technický zdroj pro OEM výrobce, autorizované distributory SKF a další koncové uživatele.

Technická část obsahuje také funkci teplotní analýzy, kterou lze využít pro simulaci



vlivu třecích ztrát na rozměrové vůle. Tabulková část katalogu je nyní doplněna funkcí „Oblíbené položky“, jejímž účelem je urychlit a usnadnit objednávání ložisek z nabídky běžných produktových řad SKF. Pro tuto funkci slouží speciální ikona umístěná vedle výrobků, které jsou díky své oblíbenosti vždy k dispozici skladem.

Obsah online katalogu je pravidelně aktualizován, takže v něm kromě stávajícího sortimentu výrobků SKF naleznete i poslední novinky, a naopak položky vyřazené z nabídky jsou z tabulek výrobků ihned odebrány.

Novinky od distributorů SKF CZ



Jaká je vaše strategie vedoucí k úspěchu, vzhledem k poměrně složitému současnému trhu?

Už od počátku existence naší divize v roce 1998 jsme se rozhodli vydat cestou poskytování těch nejkomplexnějších služeb našim zákazníkům. Cestou schopně technicky vyřešit pokud možno maximální procento dodávek vlastními silami, bez každodenních technických konzultací s našimi dodavateli a v neposlední řadě také abychom byli schopni všechny naše systémy zákazníkům rovněž namontovat. Maximální úsilí jsme tedy vložili do vybudování týmu projektantů a montážní skupiny.

Přináší tato strategie výsledky?

Díky sázce na tuto „kartu komplexnosti“, kterou již v dnešní době vnímáme jako nezbytnost, se nám podařilo postupně prorazit mezi naprostou špičku v ČR a SR, co se dodávek mazacích systémů týče. Výrazný díl na našem úspěchu má také finanční, organizační a správní zázemí naší mateřské společnosti HENNLICH s.r.o. a také spolupráce s nejvýznamnějším světovým dodavatelem v oblasti mazacích systémů, firmou SKF/LINCOLN, jejíž velmi rozsáhlé portfolio systémů a komponentů nám umožňuje pokrýt téměř kompletně požadavky od našich zákazníků.

Jaké projekty jste doposud realizovali?

Vlastními silami jsme schopni realizovat i ty nejsložitější a nejrozsáhlejší mazací systémy. Jako příklady našich realizací z minulosti mohou uvést např. mazání velkorýpadel v povrchových dolech, mazání válcovny trub, kde je na mazací systém napojeno neuvěřitelných 1 700 mazaných míst. Dále pak dodávku velmi sofistikovaného systému pro dávkování tuku do ložisek železničních dvojkolí, který je řízen systémem ze složitou



Milan Dvořák (vlevo) a pracovník skladu Petr Vyletěl

vizualizací a datovou komunikací s nadřazeným řídicím systémem.

Co dalšího vás v nejbližší době čeká?

Těch výzev je hned několik. Naše divize prochází v posledních letech velmi bouřlivým rozvojem, což způsobilo, že se naše současné prostory stávají kapacitně nevyhovujícími. Ve velmi blízké budoucnosti se tedy chystáme vybudovat ve Žďáře nad Sázavou nové vlastní sídlo. Bude se jednat o největší investici za celou dobu existence naší divize.

Snažíme se také hledat nové směry rozvoje, z nichž všechny mají jednoho společného jmenovatele – poskytovat našim zákazníkům pokud možno co nejkomplexnější služby.

Co konkrétního si pod tímto můžeme představit?

Jako příklady těchto nových směrů mohou jmenovat dodávky kompletních pracovišť pro dávkování maziv v sériové výrobě, včetně na míru vyrobených dávkovacích přípravků, případných pohybových ramen pro nájždění dávkovací „trysky“ do místa aplikace atd.

Dále například naše nedávné výrazné rozšíření aktivit v oblasti dodávek systémů nanášení maziv na plochy, které se využívají především při procesech tváření z plechových polotovarů. Jedná se

o problematiku velmi příbuznou s centrálním mazáním, která má ovšem svá specifika.

Zasahuje do vašeho oboru určitým způsobem digitalizace?

Vzhledem k tomu, že se snažíme „držet prst na tepu doby“, vyvíjíme také aktivity spojené s Průmyslem 4.0. Implementujeme do našich systémů nové IT prvky, jako je kupříkladu sledování, ovládání a regulace mazacího systému přes mobilní aplikaci. Aktuální trendy v průmyslu nám však nedovolují usnout na vavřínech. Čekají nás další velké výzvy, jejichž realizaci se opět zvýší naše kompetence u zákazníků. To je náš směr pro rok 2018 a dál.

CEMA-TECH, divize společnosti HENNLICH s.r.o.

Tato divize se zabývá jak dodávkami mazacích systémů, tak i dalších spřízněných systémů (systémy dávkování maziv, systémy nanášení maziv na plochy atd.) a dále dodávkami mazací techniky a maziv. CEMA-TECH je jedním z nejvýznamnějších autorizovaných distributorů SKF pro oblast mazacích systémů.



Mazání 4.0

je mojí parafrází v dnešní době stále častěji používaného termínu „Průmysl 4.0“. A proč jsem ji vlastně použil? Pomáhá mi totiž lépe poskládat mozaiku potřeb našich

zákazníků, před které Průmysl 4.0 klade dnes a denně nové výzvy. A protože mojí parketou v SKF CZ jsou mazací systémy, jsou tím pádem i oni jeho součástí. A řekl bych, že velmi významnou.

Posuďte sami – v roce 2017 jsme našim zákazníkům v České republice, distributorům či konečným uživatelům dodali mazací systémy v hodnotě, která byla o třetinu vyšší než v roce 2016.

Co tento úspěch vlastně znamená? Dalo by se říci, že jsou za tím skryty dokola omílané fráze: kvalitní výrobek, včasný dodací termín, technická podpora a tak dále. To je však dnes již standard, alespoň v SKF CZ.

My v SKF za tím vidíme jasné trendy v průmyslu: automatizace nejen výrobních, ale i údržbářských procesů, zrychlování a navyšování výroby, nedostatek pracovních sil. To vše vede zákazníky k zamyšlení – kde vzít čas?

Naše odpověď prověřená praxí je taková, že SKF ve své nabídce přináší našim zákazníkům mazání pro jakoukoli průmyslovou aplikaci, což ve spojení s SKF ložisky a diagnostikou tvoří solidní základ pro zvyšování výkonnosti strojních zařízení a jejich automatizaci.

Hodně úspěchů přeje

Miloslav Kolář
Produktový manažer pro mazací systémy
SKF CZ, a. s.

SKF